にっぽんe物産市プロジェクトについて

<u>1.プロジェクトの概要と目的(1)</u>

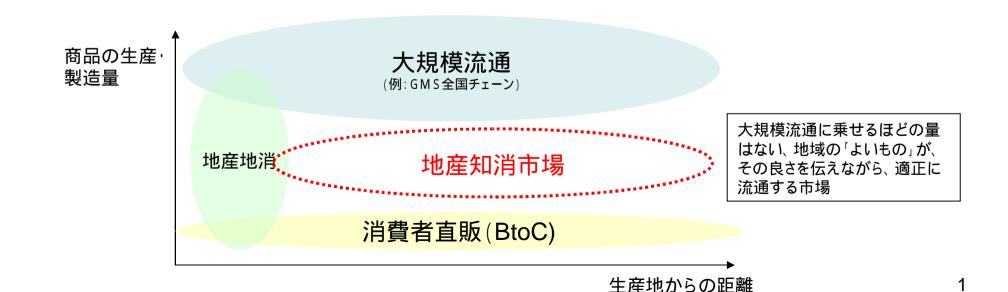
1. 現状認識

販路チャネルや人的なネットワークが限られている地域産品の生産者にとって、新規市場の開拓は非常に困難な課題。

現状では、生産・製造した地域産品を、市場を通じて出荷する大規模流通ルートに乗せるか、インターネットなどを活用した消費者向け少量直接販売を行うか、の二者択一になってしまうことが多い。消費する側が地域産品の良さをよく知り、それに相応しい対価が生産者に支払われて、商品が流通するコミュニケーションを伴う「地産地消」の取組は、結果として生産地に限定されてしまっている。

しかし、インターネットを活用すれば、消費地の消費者が生産地の生産者とコミュニケーションしながら、地域産品の魅力を知り、生産量に相応しい量の中規模の流通が現実世界で行われる「地産知消」市場の創出が可能になると考えられる。

生産者と消費者の間(BtoC)の双方向の情報交流を実現し、それを現実の市場でのBtoB取引につなげることができれば、地元やニッチな市場に閉じていた良質な地域産品の市場を全国的に展開できる可能性も広がる。



1.プロジェクトの概要と目的(2)

2. プロジェクトの概要

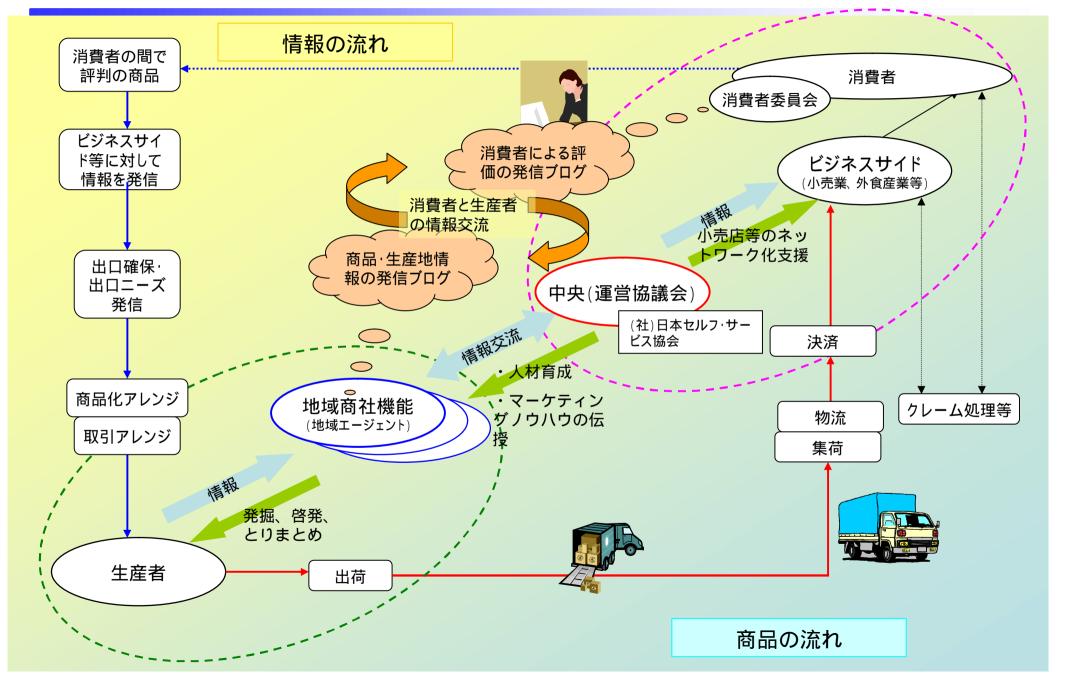
- ■地域の特徴を活かしつつ、<u>地域を代表して良質な地域産品を発掘・販売する、「情報」と「もの」をつな</u> <u>ぐ地域商社機能を担う事業者(地域エージェント)</u>を、全国から約30事業者程度公募により選定。
- ■これらの事業者や生産者に対して、販路開拓ノウハウに関する人材育成事業を展開。
- ■これらの事業者が掘り起こしてきた良質な地域産品を取り扱う全国の食品流通·飲食店などをネットワーク化し、地域商社機能を持つ事業者が掘り起こしてきた地域産品のニーズとシーズのマッチングを促進する。
- ■<u>全国の食品流通等のネットワーク化を担う事業者(中央エージェント)が、</u>生産者と消費者のブログにより地域産品とその評価に関する情報を直接やりとりできるようなインターネットサイトを構築する。
- ■そこでは、消費者向けのネット直販が行えるようにすると同時に、そのサイトで話題になった地域産品が、ネットワーク化した食品流通・飲食店などの市場でも扱われるような仕組みとする。

3. プロジェクトの目的

地域エージェントと食品流通等を結ぶ事業者間(BtoB取引)の商物流の流れと、ITを活用した生産者・消費者間の情報交流の仕組み(BtoCのやりとり)を組み合わせることができれば、生産者の意欲と消費者の関心をともに高めながら、地域産品の良さを理解し付加価値を認めて消費する新たな「地産知消」市場を作り出していくことができる。

こうしたデジタルな情報交流と現実の流通とを組み合わせることによって、ITを活用した農商工連携の充実・強化や地域活性化に取り組む。

2. にっぽんe物産市プロジェクト概要(1)



2. にっぽんe物産市プロジェクトの概要(2)

【地域エージェント】...全国30箇所×上限1千万円で採択済み(予算額:約3億円)

- ■地元で知られるが他地域ではあまり知られない地域産品の魅力を、インターネットを活用して広く全国の消費者に発信する
- ■地域を代表して、全国の消費者からの評価の高い地域産品を、BtoB取引の成立に向けて売り込みを行う
- ■地域産品の発掘、地域生産者等の支援等を行う

【中央エージェント】...(社)日本セルフ・サービス協会が受託

- ■地域エージェントと消費者が情報交流できるブログサイトの開発・運用
- ■地域エージェントに対するマーケティングノウハウの伝授など、人材育成事業の実施
- ■小売店、飲食店等のネットワーク化を行い、BtoB取引の支援

地域エージェント

【サイト上での活動】

- (1)中央エージェントが運用するサイト上に商品情報をアップロード
- (2)ネット上で消費者とコミュニケーション
- 【リアルの世界での中央エージェントと連動した活動】
- (1)中央エージェントが実施するビジネススキルアップのための研修を受講
- (2)中央エージェントが実施する商談会等への参加
- 【リアルの世界での独自の活動】
- (1)地域産品の発掘・確保
- (2)地域生産者等の支援(研修会、説明会、商談会の実施、マーケティング、商品改善のためのアドバイス等)

中央エージェント

【サイト上での活動】

- (1)地域エージェントが活用するBtoCサイトの開発・運用
- (2)ネット上で商品を評価する消費者委員会の形成・運用
- (3)BtoCサイトとBtoB取引の連携の仕組み作り

| 【リアルの世界での地域エージェントと連動した活動】

- (1)地域エージェントの人材育成研修の実施
- (2)地域エージェントが参加する商談会、イベント等実施
- (3)物流、決済等の面での地域エージェントの支援

【リアルの世界での独自の活動】

- (1)サイトの集客力アップのための広報活動等
- (2) BtoB取引先候補の発掘とネットワーク化

連携

連携

中央エージェント 事業者の概要

平成20年5月に実施した公募により、社団法人日本セルフ・サービス協会が受託者となった。(応募総数8件) 事業の実施体制は以下の通り。

【扫当】·BtoB事業·教育事業·全体統括

(社)日本セルフ・ サービス協会



・設立:1958年

・会員数:751社(スーパーマーケット

206社、サプライヤー545社)

事業概要:商談会、展示会、教育研修、

バイヤーズガイド発行 等

【担当】·BtoC事業

(株)ドゥ・ハウス

・設立:1980年

・事業概要:250万人のモニターを有し、

首都圏を中心にマーケティ ングサービス事業を展開。 クチコミプロモーションと 定性情報リサーチを実施

【担当】・実売モニタリング事業

(有)良品工房

・設立:1994年

・事業概要:首都圏を中心に実店舗 の棚をもち、消費者モニタ リングを通じて、つくり手・ 売り手・買い手をつなげる 「いいものプロジェクト」の運営

中央エージェントが実施する事業

中央エージェントが、地域エージェント支援のために実施する事業は以下の通り。 インターネットを活用したBtoC事業、BtoB取引実現に向けた各種事業のほか、基盤作りとしての地域商社(地域エージェント)の人材育成事業がある。

B to C 支援事業 ・ポータルサイト作成

・コミュニケーション運営(Blog)

·Webモニタリング実施

B to B 支援事業 ·商談会開催

・スーパーマーケットトレードショー実施

・テストキッチン実施

アウトプットプログラム

<u>人材・地域・</u>販路等ネットワークの場の提供

インプットプログラム

教育事業

人材育成プログラム作成・実施

地域エージェント 事業者の概要

平成20年7月に実施した公募により、以下の30事業者が採択された。(応募総数99件)。これらの事業者は、中央エージェントとも連携しつつ、各地域で事業を実施していくこととなる。

	地域	事業者名		地域	事業者名
1	北海道	株式会社ノースプロダクション	16	石川県	株式会社 御祓川
2	北海道	場所文化フォーラム・十勝有限責任事業組合	17	三重県	特定非営利法人津市NPOサポートセンター
3	北海道	株式会社 東京農大バイオインダストリー	18	三重県	有限会社モクモク流農村産業研究所
4	青森県	有限会社 ビジネスサポート	19	滋賀県	農業生産法人 有限会社ブルーベリーフィールズ紀伊国屋
5	宮城県	株式会社 色麻町産業開発公社	20	京都府	宇治商工会議所
6	宮城県	有限会社マイティー千葉重	21	岡山県	有限会社漂流岡山
7	福島県	有限会社 会津食のルネッサンス	22	岡山県	特定非営利活動法人 かさおか島づくり海社
8	栃木県	株式会社 三枡屋	23	徳島県	特定非営利活動法人 TOKUSHIMA雪花菜工房
9	群馬県	特定非営利活動法人 桐生地域情報ネットワーク	24	香川県	有限会社パイプラン
10	千葉県	特定非営利活動法人 TINA	25	愛媛県	特定非営利活動法人 ベンチャーアライアンス協会
11	東京都	株式会社エイ・エフ・シー	26	高知県	株式会社こうち暮らしの楽校
12	東京都	株式会社NOPPO	27	福岡県	株式会社クロスエイジ
13	東京都	株式会社エス・ジェイ・フーズ	28	熊本県	合同会社リナックスカフェ
14	新潟県	財団法人新潟県央地域地場産業振興センター	29	鹿児島県	奄美アイシーティー株式会社
15	新潟県	新潟県佐渡海洋深層水株式会社	30	沖縄県	有限会社 楽園計画